



## VI SØGER EN SÆLGER

Nu har du chancen for at komme med på holdet. Vi søger en erfaren og struktureret sælger, med fokus på at vedligeholde og udvikle vores sjællandske marked. En stilling med en varieret hverdag og mange spændende projekter.

### ER DU KLAR TIL UDFORDRINGEN?

MUUBS A/S er en vækstende innovativ møbel og interiør producent. Vi har specialiseret os i design og produktion af møbler og interiør af rå materialer som vi sælger til hele verden. Vi oplever vækst og derfor søger vi en ny kollega til vores salgsteam.

Du vil i din funktion referere til Salgschefen.

Vi er særligt imødekommende for kandidater med branchekendskab og erfaring med b2b, dog er dette ikke et krav. Vi forventer af dig at du har en kommerciel tankegang, personligt lederskab, herunder evne for at planlægge dine aktiviteter og sørge for, at det aftalte bliver efterlevet.

Du kan opstille mål for dig selv, og følger op på at de bliver nået. Du søger selv viden og information og deler det gerne med andre.

MUUBS' DNA er noget vi har i både virksomhedskulturen, vores produkter og i blodet. Derfor er det også en stor fordel, hvis du kan forene dig med vores brand, og møde vores kunder og samarbejdspartnere med autenticitet og begejstring.

### ARBEJDSOPGAVER

- Tæt dialog med vores danske kunder.
- Kunde- og projektbesøg.
- Opdyrkning af nye forhandlere og samarbejdspartnere.
- Deltagelse i planlægning og afholdelse af messer i DK.
- Medansvarlig for prisstrategier og kampagner.
- Budgetlægning og månedlige opfølgninger.
- Tæt samarbejde med salgsback-up og marketingafdelingen.



### HVAD FORVENTER VI AF DIG?

- Du har erfaring med ovenstående opgaver.
- Er forhandlingsvant og løsningsorienteret.
- Kan være væk fra hjemmet flere dage om ugen.
- Er kvalitetsbevidst og arbejder tålmodigt med at skabe resultater.
- Er effektiv og ansvarsbevidst.
- Kan prioritere din tid og bevare overblikke.
- Befinder dig bedst i en lille og flad organisation.
- Selvstændig, men stadig en engageret teamplayer.

### MUUBS TILBYDER DIG

- Et spændende job og et brand med unikke produkter.
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling.
- Frihed til at gøre brug af dine personlige erfaringer og kompetencer.
- Et job hvor to dage ikke er ens.
- Engagerede og hjælpsomme kollegaer.
- Firmabil.
- Fast løn, provision, pensionsordning og sundhedsforsikring.

Du vil blive en del af et salgsteam på 8 dygtige kollager. Derudover vil du have en hel organisation i ryggen, som vil bistå dig med viden, materiale og god energi, så du kan få mest muligt luft under vingerne.

MUUBS er en arbejdsplads, hvor vi anerkender dig som menneske såvel som medarbejder, Vi ønsker at du skal have muligheden for at vokse sammen med os. Vi har en venlig og hjælpsom omgangstone, hvor der er plads til alle.

### HVORNÅR?

Vi ønsker stillingen besat snarest muligt og holder samtaler løbende.

### ER DU INTERESSERET?

Send en ansøgning til [rasmus@muubs.com](mailto:rasmus@muubs.com).

Hvis du har spørgsmål til stillingen er du velkommen til at ringe til Rasmus Falsig, Head of Sales (40 27 06 24) eller CEO, Flemming Kjær Vibjerg (22 45 46 71).



**MUUBS**

BEAUTY IN IMPERFECTION

[muubs.com](http://muubs.com) // [muubs.dk](http://muubs.dk)